

Il Sole 24 ORE

FOCUS - Con la crescita degli emergenti l'istruzione diventa business redditizio

## Atenei da esportazione

## Il metodo più economico sono i corsi online

a Rabat o da Marrakech, ma anche da una tenda del deserto. Basta una connesione a Internet, e chiunque da aprile potrà frequentare in videolezione uno dei sette corsi di laurea dell'Università telematica Uninettuno. Così, per una volta, il made in Italy non si è fatto cogliere di sorpresa: l'ateneo virtuale diretto dalla professoressa Maria Amata Garito ha stretto un accordo con il Governo marocchino e oggi inaugura a Rabat il suo primo Polo tecnologico, che farà da appoggio logistico a quegli studenti locali che si iscriveranno ai corsi serviti online in arabo, francese, inglese, italiano o spagnolo, a scelta.

Un modo economico, questo, per aggredire il crescente mercato mondiale dell'istruzione superiore. Fatto di 84 milioni di studenti destinati a diventare 159 milioni nel 2025, per un giro d'affari attuale di circa 2mila miliardi di dollari. E com'è facile intuire, di quei potenziali 159 milioni di matricole la metà sarà concentrata in Asia. Già oggi, il solo mercato degli studenti che si recano in un Paese straniero per motivi di studio è di 1,9 milioni, e genera un business pari a circa 30 miliardi di dollari.

Lo sanno bene gli atenei americani, australiani, inglesi e canadesi, i fare rotta verso il Paese. primi ad attrarre storicamente il flusso
degli studenti-emigranti ma anche i zionalizzazione online? L'Universiprimi ad andare nei Paesi emergenti. ty of Phoenix per esempio, uno dei Alcuni lo hanno fatto costruendo in più grandi campus virtuali degli Stati loco una succursale dei loro cam- Uniti, ha oltre 70mila studenti online pus. Altri, invece, hanno scelto il modello online, che richiede un investimento contenuto: bastano una piattaaule e i dipartimenti di mattoni, Pochi soldi, dunque, per una resa assicurata, - come si sostiene in uno se è vero studio coordinato dalla Banca mondiache i corsi universitari via Internet saranno in grado di catturare entro il 2020 la metà di quei nuovi studenti asiatici responsanbili del boom del settore educational.

A richiedere l'intervento degli atenei stranieri sono gli stessi Paesi emergenti, quando si accorgono di non riuscire a far fronte a un'istruzione superiore per tutti. Come la Malaysia, la Cina, l'Egitto. O la Corea del Sud, il cui Governo ha ri in generale, ma espressamente to l'affare degli Mba online, ma già

quelli che erogano corsi online, a

e la società che la possiede, l'Apollo group, negli ultimi tre anni ha triplicato il suo giro d'affari. L'inglese Open forma informatica e un accordo con University - anch'essa un college virun partner locale dove gli studenti tuale - offre corsi online in cinese, possano sostenere gli esami di fronte arabo e russo: un quinto dei suoi iscrita un tutor, anzichè le ben più costose ti non risiede in Gran Bretagna e in genere sceglie i corsi di economia, di informatica o di inglese, i più gettonati dagli studenti dei Paesi emergenti.

Ma quello online non è un business riservato agli atenei "virtuali": in Gran Bretagna, solo per fare un esempio, la metà delle università tradizionali ha messo sul Web qualche corso destinato al mercato internazionalc. L'Università di Liverpool ha persino il sito in thailandese. E pare anche che siano gli atenei blasonati quelli più richiesti online, sebbene non siano dei veri esperti in formazione a distanza. Lo ha capito per esempio l'Edinburgh Business school, invitato non solo gli atenei stranie- che è nata nel 1821: ha da poco fiuta-

dispone di corsi via Internet in cine se, ha appena lanciato una versione spagnola e promette di essere pronta con quella in arabo entro la fine del 2006.

Quello online non è nemme:no un business riservato agli anglosassoni. Gli spagnoli dell'Universitat Oberta de Catalunya, altro ateneo virtuale, da tempo hanno studenti in Messico, Colombia, Cile, Brasile, Argentina e Repubblica Domenicana; e ora puntano al Far East grazie ai primi accordi com la Cina. E ora ci si è messa anche l'Italia, appunto. Con Uninettuno che, dopo la prima pietra maroccihina, è a buon punto con Egitto, Giordania, Tunisia e Siria, mentre già pensa all'Est Europa, all'Ucraina e al Sudan. Ma questa è un'espansione, ci tiene a precis:are il rettore Garito, che non è dett:ata solo dal business: «Quello che «caratterizza il nostro modello, e che lo rende unico al mondo, è il fatto di creare i contenuti delle lezioni in collaborazione con i migliiori professori dei Paesi dove i corsi li andiamo a offrire. Non si tratta dunque di semplici traduzioni, ma di operazioni in cui è fondamentale lo scambio fra due culture. Un dialogo, questo, di cui il mondo di oggi ha un gran bisogno»

MICAELA CAPPELINI

micaela cappellini@ilsole24ore.com